

**PRIMO CICLO**

PRIMA LEZIONE

- **La nascita delle reazioni determinative nella mediazione: “ la scoperta di esser agiti ”**  
( **Tecnica “ succubi-incubi**)

( Analisi del Modello organizzativo di Struttura delle decisioni) ( utilizzo delle verifiche algoritmiche) (effetti delle decisioni non parametrate) (scostamento esito risultati economico-giuridici)

- **La “meccanicità” nella individuazione degli obiettivi della mediazione: “siamo pensati ?”**

( Tecniche di scoperta delle sovrastrutture economico-finanziarie nella negoziazione).

La metafora della “prigione” e la similitudine della “sfinge”.

SECONDA LEZIONE

- **Analisi delle attitudini personali e delle potenzialità inesprese.**

( Tecniche di indagine ed emersione della “vocazione/talento “ materiale e materiale.

( TEORIE E PARADIGMI MACRO E MICRO ECONOMICI SOCIETA’ OCCIDENTALE.

- **La frammentazione dei parametri di scelta delle ipotesi solutorie nella gestione dei conflitti(**

AGGREGATI E DISAGGREGATI : STATISTICA DELLE IPOTESI MEDIATIVE DI SUCCESSO )

TERZA LEZIONE

- **L’attenzione del mediatore nelle gestione del conflitto** ( attenzione divisa nella soddisfazione delle finalità personali e collettive) ( Tecniche di individuazione delle modalità di osservazione e attenzione del contesto )

- **Analisi delle differenti Personalità e della morale variabile**

TECNICHE DI TRASFORMAZIONE ( EVENTI DI CRISI IN OPPORTUNITA’ COSTRUTTIVE)

QUARTA LEZIONE

- **I benefici della “ mal-comprensione” e il fascino della Violenza nel negoziato contrappositivo** (

Riconoscimento delle tecniche di gestione manipolative - emersione dei bisogni, dei desideri e ...)

- **le tre fasi delle ipotesi di costruzione delle ricchezza accrescitiva delle parti in conflitto**

( Tecniche di gestione delle priorità tra sopravvivenza, mediocrità e ricchezza )

QUINTA LEZIONE

- **La capacità dei leggere oltre le “omologazioni” e le convenzioni economico-giuridiche-sociali**  
( Tecniche di RICOSCIMENTO REALTA' ECONOMICA APPARENTE E REALTA FINANZIARIA ENTROSTANTE)
- **la metafora del “ padrone di casa e del maggiordomo” e la parabola del “ figliol prodigo”**

#### SESTA LEZIONE

- **Il ciclo dell'involuzione e dell'evoluzione economico- culturale**  
( Formazione delle consapevolezze delle scelte dirette a immunizzare l'incertezza del futuro)
- . **il mediatore si confronta con la metafora della “cacciata dall'eden”**

#### SETTIMA LEZIONE

##### **. Esercitazioni personalizzate**

.Tecniche di gestione delle Risorse disponibili per la creazione di scoperta e creazione ricchezza.

. Le aggregazioni sociali ( antropologia, patrimonio genetico e contesto.

. Il Mediatore riscopre antiche arti sapienziali fondamentali per la intuizione di nuove ipotesi di benessere condiviso .

#### OTTAVA LEZIONE

. Le aggregazioni sociali, partitiche, movimenti e funzione politica

. Morale bambina, adolescente, adulta

( Tecniche di gestione degli alleati, dei neutrali e degli antagonisti)

(INDOLE-CARATTERE-PERSONALITA' – FINALITA' DEL LEADER E DEL MANIPOLATORE – CAMBIO DI PROSPETTIVA)

. La metafora della CAUSA-EFFETTO

### **SECONDO CICLO**

#### PRIMA LEZIONE

. L'identificazione del mediatore: analisi assiologica . Predisposizione alla disidentificazione dai valori convenzionali ( VERIFICA ATTITUDINE ALLA MEDIAZIONE A.D.R. )

. Considerazione interna e considerazione esterna

( LIVELLO DI SOPPORTAZIONE DELLE RESPONSABILITA' IMPOSTE E CAPACITA'DI ASSUNZIONE DI NUOVI IMPEGNI). Tecniche di misurazione delle libertà raggiunte dal mediatore.

#### SECONDA LEZIONE

• l'immaginazione negativa ( VISIONE E MISSIONE – LIVELLO MASSIMO DI TOLLERANZA DEL BENESSERE del mediatore e delle parti in conflitto ) ( Elenco verifiche e controlli)

• le emozioni negative ( PRODUTTIVITA' NELLA GESTIONE DEL TEMPO E NELL'EQUILIBRIO EMOTIVO)

#### TERZA LEZIONE

- Analisi degli strumenti operativi a disposizione del Mediatore : verifica della compatibilità con gli obiettivi della mediazione adr.

( Tecniche di CREAZIONE RICCHEZZA CONDIVISA con RISORSE NON CONVENZIONALI)

- i canali di sviluppo e i percorsi di crescita equilibrata negli obiettivi apparenti ed entro-stanti del Mediatore.

#### QUARTA LEZIONE

. il pensiero simbolico e l'analogia ( PENSIERO RAZIONALE E PENSIERO RELATIVO NELL'ANALISI DEGLI SCOSTAMENTI DEI RISULTATI ATTESI NELLA MEDIAZIONE ADR )

. Palindromi economici ( attrazione delle finalità del mediatore con le parti in conflitto) ( i BIAS cognitivi)

#### QUINTA LEZIONE

. Tecniche di osservazione delle decisioni inconsapevoli e inizio percorso di distacco .

. Meccanicità logaritmica: ERRORI STRATEGICI E AZIONE CORRETTIVA.

#### SESTA LEZIONE

. Brainstorming sulle modalità di assunzione delle decisioni ( auto-influenzamento) ( SWOT ANALISYS del mediatore ) . Valutazione libera degli obiettivi indotti e della stato psico-fisico del Mediatore

#### SETTIMA LEZIONE

. Le modalità di superamento concreto del giudizio nella mediazione ( STRATEGIE DI CRESCITA EQUILIBRATA ) ( Tecniche di superamento delle dinamiche derivanti dal vissuto)

. modalità evolutive della mediazione adr ( livelli di crescita – alternative alla sospensione del benessere – costruzione di nuova ricchezza – autodistruzione/involuzione )

#### OTTAVA LEZIONE

. la gestione delle emozioni grossolane e di quelle libere ( VANTAGGI COMPETITIVI DEDUTTIVI E INTUITIVI) ( Tecniche di scoperta del rapporto tra sinapsi e passioni per la gestione della comunicazione nella prima parte del conflitto)

. Riserve economiche mentali - la dualità delle finalità soggettive e collettive - ( SISTEMI ECONOMICI BINARI)

. la legge di compensazione del benessere e della sofferenza ( COMPLEMENTARIETA' DEI SISTEMI ECONOMICI BINARI E I TERNARI).

-----  
DURATA CORSO : ORE 60 - TENUTA CORSO: CADENZA TRIMESTRALE ( gennaio-aprile-luglio-ottobre).

MODALITA' SVOLGIMENTO: WEBINAIR ( giornate del sabato ore 5)-

DOCENTI: avv. Ferdinando Carbone , avv. Stefano Cardinale , dott. Marco Carbone, dott. Giuseppe Carbone

PRENOTAZIONI: studiogcarbone@gmail.com